





DURÉE & HORAIRES

50 heures de présentiel ou visioconférence 0 heures de e-learning

Début de la journée : 9h Fin de la journée : 18h



TARIF

Présentiel: 35€ HT / h Distanciel: 20€ HT / h Total: 1750€ HT



MODALITÉS D'ORGANISATION

Formation collective. 8 à 12 apprenants. Inter ou Intra entreprise.



FINANCEMENT

FAF. FIFPL. OPCO



ACCESSIBII ITÉ

Merci de nous faire part en amont de la formation de toute situation de santé et/ou handicap, afin d'envisager ensemble les adaptations nécessaires.



MOYENS MATÉRIELS

Cette formation ne nécessite aucun moyen matériel particulier.



PUBLIC CIBLE & PRÉREQUIS

Mandataires, indépendants de l'immobilier & dirigeant de réseau.

Prérequis : posséder le niveau A2 en anglais



OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Maîtriser les bases de la grammaire & de la conjugaison en anglais
- Pitcher son activité en anglais
- Maîtriser le vocabulaire propre à l'immobilier



PROGRAMME

- Fondamentaux de la grammaire
- Relation commerciale & management
- Présentater un bien immobilier
- Pitcher son activité en anglais
- Cycles de vente
- Techniques du bâtiment



MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Méthode démonstrative & participative
- Feuille d'émargement à la demi-journée
- Attestation ALUR
- Certificat de réalisation



MÉTHODES D'ÉVALUATION

Exercices oraux de mise en situation



Morgane Moulet



Jackie Menard Native Irlandaise